

GESTÃO FINANCEIRA

A CHAVE DO SUCESSO FINANCEIRO
DE SUA EMPRESA



AWAREGROUP

Por Priscila Mattos



CONTEÚDO

01

Porque as empresas morrem

Os 6 cadeados de quem é empresário

02

Comportamento

Os dados mostram que a organização financeira não é uma tarefa comum para mais da metade da população brasileira.

03

Método CCR

Um método CONSISTENTE, CUSTOMIZADO e que gera RESULTADO.

04

Passos para a implantação

Do diagnóstico bem feito ao monitoramento dos resultados.



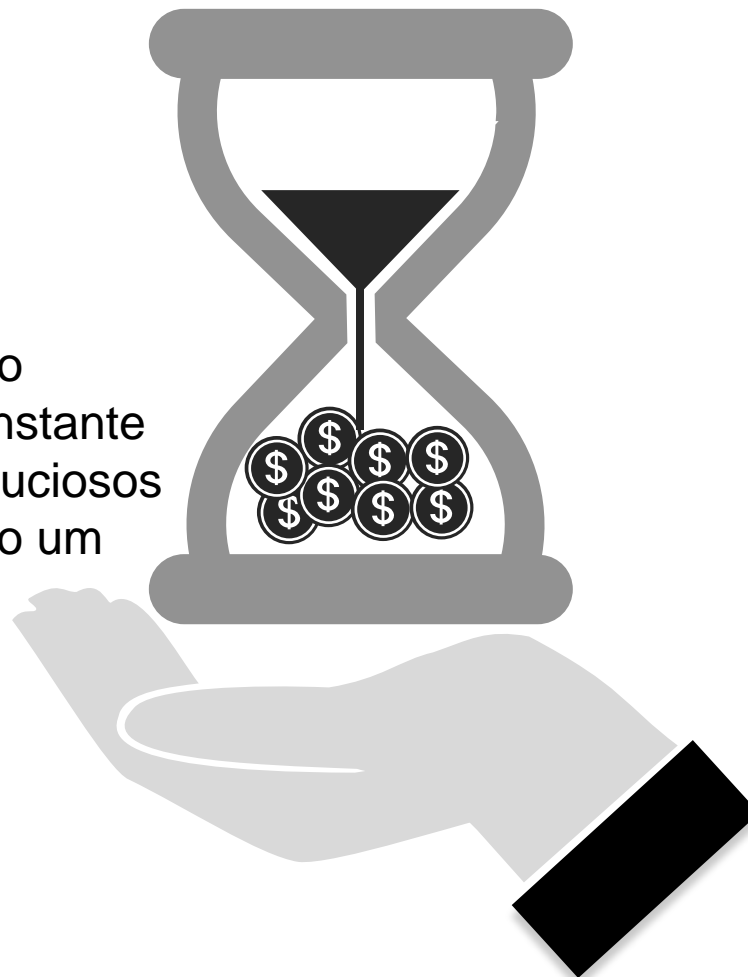
GESTÃO FINANCEIRA

TUDO COMEÇA COM O **PORQUE.**

Tempo é dinheiro

Como o empresário vê a vida financeira da empresa

A vida Financeira pode ditar a sobrevivência de uma empresa no mercado atual, um mercado inconstante que requer análise e estudos minuciosos de todas as áreas sempre visando um bom controle e inovações.



O empresário se vê sempre ligado em todos os setores buscando uma gestão eficiente, e muitas vezes se volta mais para operação ou marketing e as finanças ficam desguarnecidas, o que fragiliza uma das áreas mais sensíveis de um negócio.

Por que as micro empresas morrem?

Fluxo de caixa

Não dar a atenção devida ou não possuir um controle de fluxo de caixa. O fluxo de caixa é o instrumento que permite compreender a verdadeira situação financeira da empresa, já que registra todas as entradas e saídas de dinheiro.



CHAVE



Fuxo de caixa analítico

Uma boa gestão favorece que você opere sempre no azul, ao passo que descuidar desse item tão importante pode levá-lo a consumir seu capital de giro.

Falta de monitoria e análise

Contar com funcionários ou terceiros para controlar suas contas sem monitorar, analisar e acompanhar os resultados. Uma coisa é contratar uma assessoria para auxiliá-lo no planejamento financeiro ou um escritório para cuidar da contabilidade da empresa, outra é deixar nas mãos de desconhecidos o que tem que ser feito por você.



CHAVE



Controle total

O empresário precisa ter absoluto controle sobre as contas da empresa, tanto para se prevenir de **fraudes financeiras** quanto para projetar investimentos e crescer. Acompanhe periodicamente o fluxo de caixa e tenha o quanto vendeu no período e qual o seu custo de produção sob o seu controle.

Falta de planejamento

Não fazer um planejamento financeiro, A diferença entre sobreviver e crescer pode estar em uma palavra: planejamento.



CHAVE



Planejamento

O planejamento permite que a empresa possa dar um passo adiante. Seja encontrando soluções antecipadas criativas para problemas, seja planejando um investimento ou inovação.

Por que as micro empresas morrem?

Contas pessoais x empresariais

Confundir contas pessoais com as da empresa. Este talvez seja um dos maiores erros de micro e pequenos empresários, principalmente os menos experientes. Saques sem planejamento podem minar seu equilíbrio financeiro, comprometendo o pagamento das contas da empresa e consumindo seu capital de giro.



CHAVE



Programação

Para não ter esse tipo de problema, o ideal é programar o saque do seu pró-labore, em consonância com o planejamento financeiro como um todo.

Descontos e compras sem critério

Descontos sem critério são verdadeiros inimigos do lucro e podem comprometer sua rentabilidade. É normal que em tempos de **crise financeira** o empresário pense em alternativas para aumentar as vendas, e o desconto é uma delas.



CHAVE



Negociar e fazer bons fornecedores

Tenha em mente seus custos quando for conceder um incentivo para seu cliente. Compras malfeitas também entram na categoria "inimigos do lucro". É preciso pesquisar fornecedores e negociar formas e prazos de pagamento, sempre tendo em mente a dica de receber do cliente antes de pagar o fornecedor.

Falta de capacitação

Não se capacitar, nunca podemos deixar de aprender, o mercado é volátil, se pararmos no tempo ele nos engole.



CHAVE



Capacitação continuada

Estude, aprimore seus conhecimentos e se mantenha informado sempre. Há sempre o que aprender quando se quer evoluir e é uma obrigação no mundo corporativo.

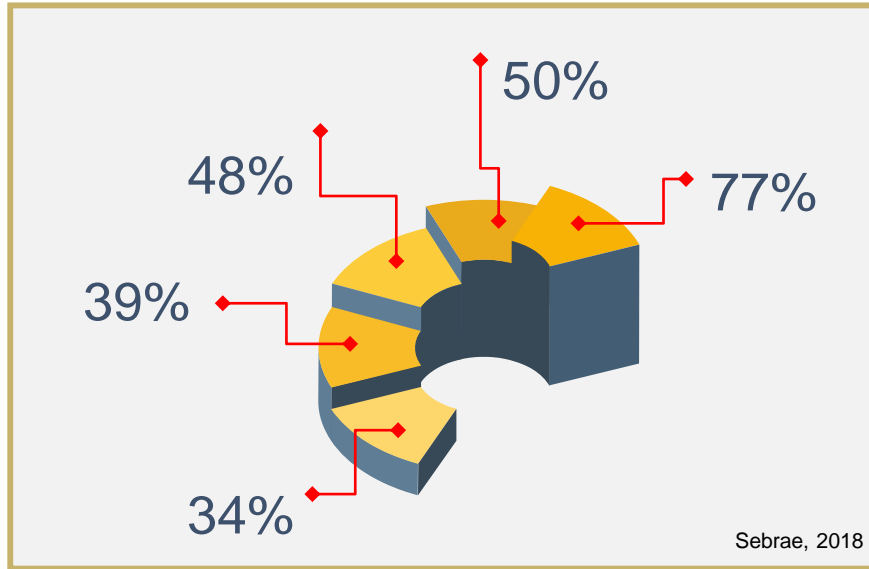


Porque ter o auxílio de uma Consultoria Financeira.

Sabemos que, para alcançar o sucesso em um empreendimento, é necessário um bom plano financeiro. Uma consultoria financeira profissional é importante porque pode alterar sua forma de administrar suas finanças, otimizando seus recursos, fazendo melhores investimentos e, conseqüentemente, aumentando a rentabilidade. Além disso, podemos entender para que direção a empresa está indo, e então mudar o rumo se for preciso ou permanecer como está, se estiver obtendo resultado satisfatório.

A grande maioria das organizações se preocupam apenas em observar o fluxo de caixa, porém esses indicadores podem não representar se a empresa está tendo lucro. Essa é outra função da consultoria financeira: analisar e entender a lucratividade da empresa. Quando se contrata uma boa empresa de consultoria financeira e os participantes da organização estão envolvidos, o investimento é recuperado e ocorrem melhorias nos resultados obtidos.

Comportamento



Pesquisa do Sebrae (2018) revela que:

77% dos MEI nunca fizeram capacitação em finanças,

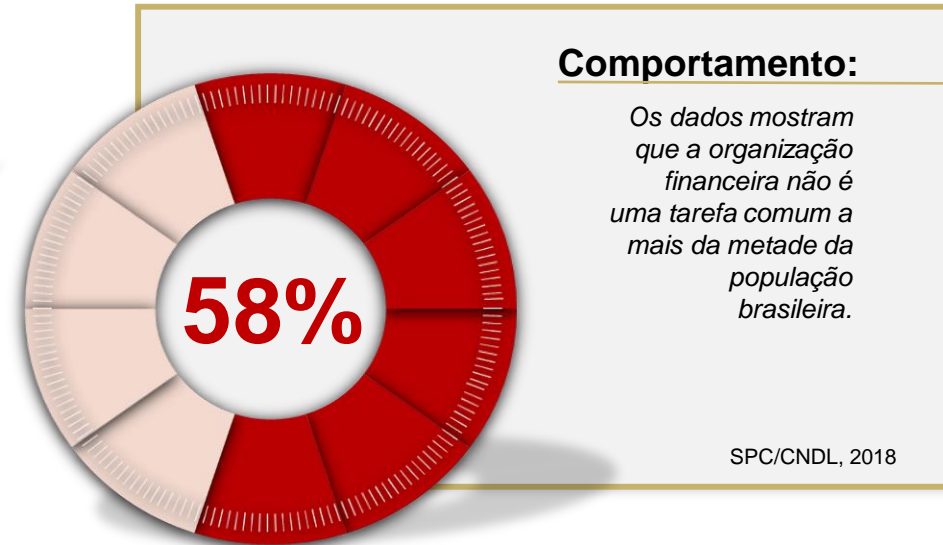
50% registram os gastos em papel,

48% não fazem previsão de gastos e

39% não registram todas as receitas para fazer o controle das entradas de dinheiro, enquanto

34% não costumam acompanhar o saldo de caixa ou o faz no máximo uma vez mensalmente.

Segundo pesquisa da SPC/CNDL de 2018, aproximadamente **seis em cada dez brasileiros** (58%) admitem que nunca, ou somente às vezes, dedicam tempo a atividades de controle da vida financeira



e **17%** dos consumidores, sempre ou frequentemente, precisam usar cartão de crédito, cheque especial ou até mesmo pedir dinheiro emprestado para conseguir pagar as contas do mês.

METODOLOGIA CCR

Com intuito de ajudar os empresários a estruturarem sua gestão financeira de forma simples e dinâmica, criamos a **Metodologia CCR**. Um método CONSISTENTE, CUSTOMIZADO e que gera RESULTADO.

CONSISTENTE porque gera uma visão sistêmica da empresa trazendo conceitos da administração financeira de maneira clara e simplificando a forma de enxergá-las.

CUSTOMIZADO porque se adequa a empresa analisada. Estudamos seu perfil, seu porte, sua estrutura, sua gestão e criamos ferramentas e soluções exclusivas para a otimização de seus processos.

E gera **RESULTADO** pois identificamos problemas, analisamos cenários e propomos ações para implantação de soluções viáveis, efetivas e eficazes para a saúde financeira e lucratividade de seu negócio.

Enfim, queremos te ajudar a manter as contas em dia, não entrar em dívidas (e se estiver nelas, a sair) e manter o equilíbrio para que sua empresa seja sempre lucrativa.



4 Passos para a Implantação CCR



1

Diagnóstico financeiro

Análise da situação da empresa, consulta de dados e controles existentes para se conhecer a rentabilidade do negócio.



3

Execução

Implantar planilhas e ou melhorar as que já existirem, propor soluções e controles eficazes



2

Planejamento estratégico Financeiro

Estudo das receitas e despesas (fluxo de caixa), análise dos custos para propor ações corretivas e fazer projeções futuras.



4

Resultados

Monitoramento e acompanhamento constante dos resultados.

Entrega

Podemos considerar que com o comprometimento do empresário e/ou gestor responsável conseguiremos:

Planejamento financeiro mais estruturado

Ampliação da capacidade de análise financeira

Diminuição de estresse e preocupações



Aumento da objetividade na tomada de decisões financeiras.

Aumento de equilíbrio e harmonia

Resultados financeiros mais adequados e níveis de prosperidade elevados

Investimento

PLENA PF

\$250*

- 1 meeting semanal
- 2 meses duração
- Apoio online**
- Pílulas de conhecimento

CONTRATE

PLENA MEI

\$400*

- 1 meeting semanal
- 3 meses duração
- 1 Planilha gestão
- Apoio online**
- Pílulas de conhecimento

CONTRATE

ENTERPRISE

\$640*

- 2 meetings semanais
- 4 meses duração
- 2 Planilhas gestão
- Apoio online
- Pílulas de conhecimento
- Mentoria (2 meetings)

CONTRATE

PREMIUN

\$800*

- 2 meetings semanais
- 6 meses duração
- Planilhas gestão free
- Apoio online
- Pílulas de conhecimento
- Mentoria
- DRE, Estoque, fluxo de caixa

CONTRATE

*valores mensais | **limitado de acordo com o plano e por agendamento

Time de Consultoria



Priscila Mattos
Consultora Financeira

Credenciais:

Especialista em Gestão e Planejamento Estratégico
Formada em Administração de Empresas
Empresária
Experiência em Qualidade e Gestão Financeira
Consultora Financeira
Facilitadora de aprendizagem



32 98831 1709



priscila.gomesmattos@gmail.com

Tratando com resultados o que parece complicado.



Gratidão

Priscila Mattos

Tratando com resultados o que parece complicado